



SWIFT adquiere los activos de Ambit Messaging Hub de SunGard como medida para reforzar la relación entre ambas entidades

Bruselas, 19 julio 2010 -- SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication) y SunGard han anunciado la adquisición planificada por parte de SWIFT de los activos de la solución Ambit Messaging Hub (AMH) de SunGard para mensajería financiera de gran volumen. La transacción, sujeta aún a una serie de condiciones de cierre que se espera completar a finales del trimestre, refuerza la relación entre ambas compañías dado que AvantGard Ecosystem Communication Hub (Echos) de SunGard para mensajería entre corporaciones y bancos se basa en la tecnología AMH. No se espera que la transacción, cuyos términos no se han hecho públicos, tenga ningún impacto material sobre los resultados de SunGard.

La adquisición amplía la cartera de conectividad de SWIFT dado que Ambit Messaging Hub es una solución de mensajería financiera de gran volumen, modular y de redes múltiples que se puede adaptar a las necesidades individuales de cada cliente con servicios asociados. SWIFT comercializará la solución como AMH (*Advanced Messaging Hub*). SWIFT ya está solidamente establecido como proveedor reconocido de interfaces para todo tipo de volúmenes con su suite de productos Alliance. La cartera de Alliance se seguirá comercializando y seguirá disfrutando de mejoras, mantenimiento y soporte.

SunGard seguirá ofreciendo soporte de su solución de mensajería MINT, predecesora de Ambit Messaging Hub. Los clientes que utilizan la solución MINT de SunGard para mensajería podrán trabajar con SunGard y SWIFT para migrar a AMH.

El acuerdo establece que la directiva y plantilla de la línea de productos Ambit Messaging Hub de SunGard (unos 20 empleados) se trasladará a una nueva filial de SWIFT recién establecida y tendrán sedes en Mechelen (Bélgica), Frankfurt (Alemania) y Zurich (Suiza). Hans Cobben, que ha encabezado el grupo en SunGard, será el encargado de la dirección de la filial.

“Estamos encantados de dar la bienvenida a la familia SWIFT al equipo de AMH que ha hecho un gran trabajo creando un negocio con un potencial de crecimiento real”, comentó Lázaro Campos, CEO de SWIFT. “AMH supone una excelente incorporación a nuestra cartera actual de interfaces. También es la demostración palpable de la evolución de la estrategia y el modelo de negocio de SWIFT, basada en sus competencias principales y con el respaldo de soluciones tecnológicas adecuadas. Es coherente con nuestra estrategia *SWIFT2015* y cuenta con pleno apoyo del Consejo.”



SUNGARD®

Página 2

SWIFT Y SUNGARD

Ken Dummitt, presidente de la unidad de negocios AvantGard de SunGard, señaló que “Este acuerdo fortalece la relación entre SWIFT y SunGard. Aúna una red combinada de más de 9.000 instituciones financieras y 2.500 corporaciones. Para los clientes corporativos de SunGard, esto significa que tendrán un único punto de conectividad a sus socios bancarios a través de AvantGard Ecosystem Communication Hub (Echos) de SunGard, una plataforma de mensajería que comparte la misma tecnología subyacente que AMH de SWIFT. Más adelante, SunGard se centrará en la conectividad corporación-banco y corporación-corporación.”

Acerca de SWIFT

SWIFT es una sociedad cooperativa que ofrece la plataforma de comunicaciones, productos y servicios para conectarse a más de 9.400 organizaciones bancarias, instituciones de valores y clientes corporativos en 209 países. SWIFT permite a sus usuarios intercambiar información financiera automatizada y estandarizada de forma segura y fiable, a fin de disminuir los costes, reducir los riesgos operativos y eliminar ineficiencias en las operaciones. SWIFT también permite reunir a la comunidad financiera para colaborar y definir prácticas de mercado, normas y debatir cuestiones de interés mutuo. Para obtener más información, visite www.swift.com

Acerca de AvantGard de SunGard

AvantGard de SunGard es una destacada solución de gestión de liquidez para corporaciones, compañías de seguros y para el sector público. AvantGard proporciona a los directores financieros y encargados de tesorería visibilidad en tiempo real de los flujos de caja y un mayor control operativo sobre cuentas a cobrar, tesorería y pagos. AvantGard ayuda a las compañías a gestionar el flujo de caja y reducir ineficiencias a través del EcoSystem de proveedores, compradores, bancos y otros socios del mercado. Para obtener más información, visite www.sungard.com/avantgard.

Acerca de SunGard

SunGard es una de las principales compañías de servicios tecnológicos y software del mundo. Cuenta con más de 20.000 empleados y da servicio a 25.000 clientes en 70 países. SunGard suministra soluciones de procesamiento y software para servicios financieros, educación de nivel superior y sector público. Asimismo presta servicios de recuperación frente a desastres, servicios gestionados de TI, servicios de consultoría de disponibilidad de información y software de gestión de continuidad de negocios. Con unos ingresos anuales superiores a 5.000 millones de dólares, SunGard se sitúa en la posición 380 del ranking Fortune 500 y es la mayor empresa de servicios de TI y software de negocios de titularidad privada. Para obtener más información, visite www.sungard.com

Información de marca registrada: SunGard, el logotipo de SunGard y AvantGard son marcas comerciales o marcas registradas de SunGard Data Systems Inc. o sus filiales en EE.UU. y otros países. Todos los demás nombres comerciales y marcas o marcas registradas son propiedad de sus respectivos titulares.

SWIFT (y el logotipo de SWIFT) es un nombre comercial protegido y está registrado como marca comercial en muchos países. SWIFTAlliance también está registrado como marca comercial en numerosos países.